

COMMUNIQUÉ DE PRESSE DU CERCLE DE L'ÉPARGNE**Résultat de l'assurance vie en décembre et sur l'année 2019****Au-delà des polémiques, une année en or pour l'assurance vie**

Analyse de Philippe Crevel, Directeur du Cercle de l'Épargne

Un mois de décembre très classique pour l'assurance vie

La collecte nette de l'assurance vie a été, selon les résultats de la Fédération Française de l'Assurance publiés le 24 janvier, positive de 800 millions d'euros. Cette collecte avait été négative de 700 millions d'euros en 2018. En règle générale, le mois de décembre est un petit mois pour l'assurance vie. Quatre décollectes lors de ces dix dernières années ont été enregistrées en décembre. Les fêtes de fin d'année, les vacances sont autant d'éléments qui pèsent sur la collecte. Cette année s'ajoutent les grèves des transports qui ont pu entraîner le report de rendez-vous avec les conseillers en charge de la gestion des contrats d'assurance.

Avec 11,8 milliards d'euros, les versements bruts sont en phase avec les résultats de l'année. Ils n'ont pas souffert des annonces de plusieurs compagnies concernant la baisse du rendement des fonds euros et la limitation de leur accès. En lien avec ces deux facteurs, la collecte en unités de compte a continué d'augmenter. Avec 4,8 milliards d'euros en décembre, la collecte en unités de compte représente 41 % de la collecte totale, soit le taux le plus élevé constaté depuis le mois d'août 2000 (45 %).

Les prestations d'assurance vie ont atteint 11 milliards d'euros au mois de décembre. Elles ont été un peu plus élevées que les mois précédents (10,3 milliards d'euros en octobre et 10 milliards d'euros en novembre).

2019, une bonne année avec un retour en force des unités de compte

En 2019, l'assurance vie aurait pu souffrir de la baisse des rendements, des polémiques sur l'avenir du fonds euros, or, tel n'a pas été le cas. Bien au contraire, les résultats témoignent de la force de ce produit qui est le premier support d'épargne en France.

Les versements se sont élevés à 144,6 milliards d'euros contre 139,7 milliards d'euros en 2018. En termes de collecte brute, c'est le meilleur de ses vingt dernières années.

De janvier à décembre, la proportion de la collecte en UC est passée de 23 à 41 %. En moyenne, elle a été de 27 % soit le même taux qu'en 2018. La collecte en UC avait été faible en début d'année en raison de la baisse des cours des actions à la fin de l'année

2018. A contrario, la forte progression de la collecte en UC de la fin de l'année s'inscrit dans un contexte financier porteur pour les valeurs actions.

Les prestations ont été, sur l'ensemble de l'année, stable par rapport à 2018 (118,7 milliards d'euros contre 118,2 milliards d'euros). Depuis le début des années 2010, elles ont tendance à augmenter du fait de la maturité croissante du produit et du vieillissement de la population. Les sorties des contrats sont à relier avec le dynamisme du marché immobilier.

La collecte nette a atteint 25,9 milliards d'euros, le meilleur résultat enregistré depuis 2010 (51 milliards d'euros). En 2018, elle s'était élevée à 21,5 milliards d'euros. Avec ce résultat, l'assurance vie témoigne de sa résilience. En permettant un arbitrage entre la sécurité, la liquidité et le rendement, ce produit répond aux exigences des épargnants. La hausse de la collecte est à relier à celle du taux d'épargne des ménages qui ont choisi de ne pas consommer l'ensemble de leurs gains de pouvoir d'achat.

L'assurance vie, un produit en évolution permanente

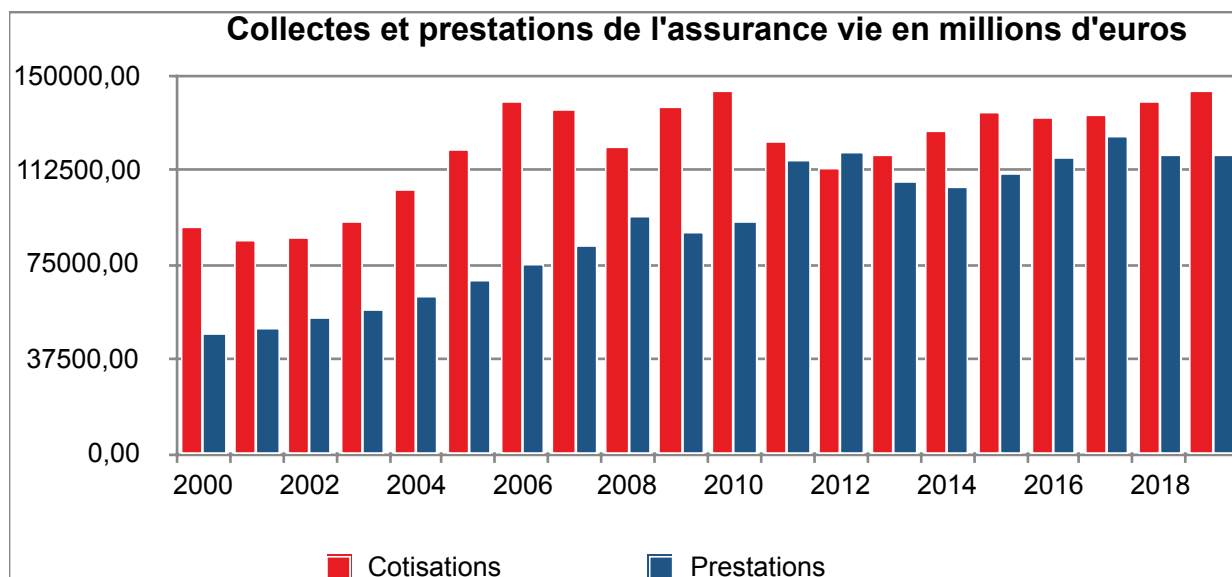
L'assurance vie a connu un essor important dans les années 90 et 2000 grâce au succès du fonds euros qui apportait tout à la fois sécurité, liquidité et rendement. Il a bénéficié alors des taux d'intérêt élevés dans un contexte de désinflation. Le retournement intervenu depuis la grande récession de 2008/2009, avec la mise en œuvre de politique monétaire accommodante, change la donne pour les assureurs comme pour les assurés. L'installation des taux bas voire négatifs sur longue période impose une reformulation de l'assurance vie. La garantie du capital qui est un service a un coût, un prix qui se matérialise par une diminution des taux de rendement des fonds euros. La recherche de gains supérieurs passe désormais, par une prise de risque accrue, ce qui n'est pas illogique en soi.

L'assurance vie conserve des atouts indéniables pour les ménages en permettant des arbitrages au sein d'une même enveloppe entre différents types de placement. Elle réunit en un produit le triptyque sécurité, liberté avec la liquidité et le rendement. Pour reproduire ce triangle magique en dehors de l'assurance vie, il faut associer par exemple, des livrets bancaires ou réglementés, un Plan d'Épargne en Actions ou un compte titre. En revanche, cette association n'offre pas de solutions pour les successions à la différence de l'assurance vie.

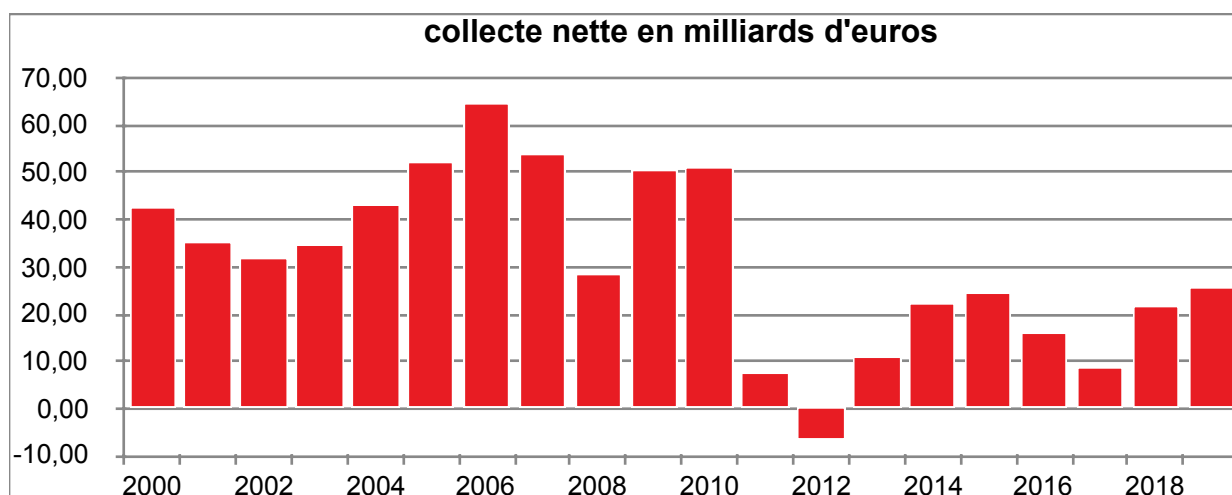
Contacts presse :

Sarah Le Gouez
06 13 90 75 48
slegouez@cercledelepargne.fr

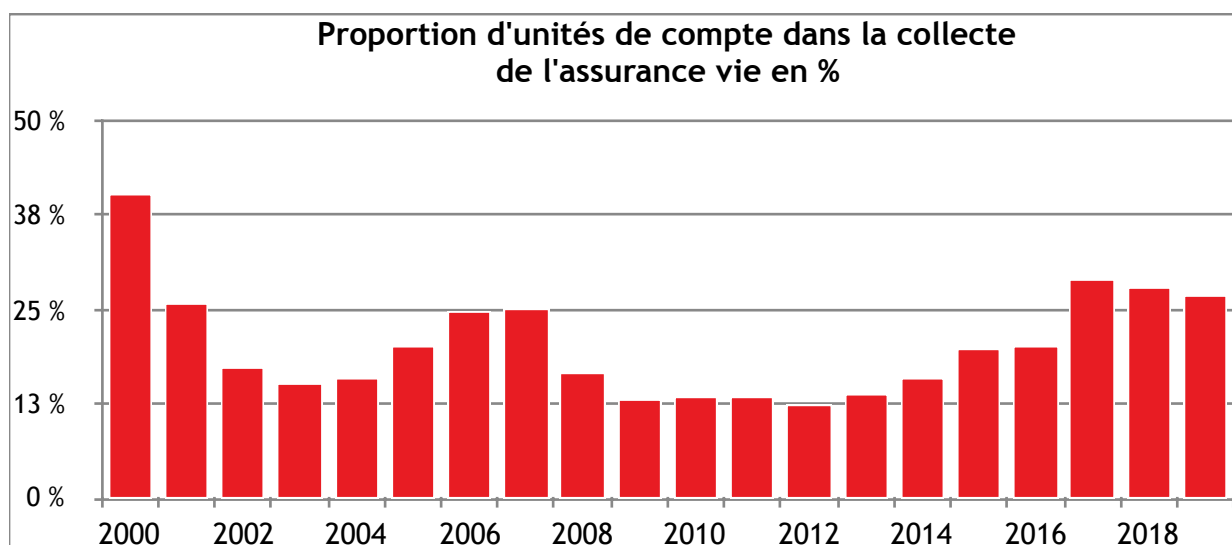
ANNEXES



Cercle de l'Épargne – source FFA



Cercle de l'Épargne – source FFA



Cercle de l'Épargne – source FFA